

都市エリア産学官連携促進事業が始動

ポイントは「売れる製品」

函館に続き道内2例目となる「都市エリア産学官連携促進事業」が十勝で始動した。函館では産学官連携の「起爆剤」となり、道のリサーチ&ビジネスパーク(R&B)構想の地方展開地区となるなど成果を上げているだけに、十勝でも関係者の寄せる期待は大きい。同事業推進委の座長を務め、事業成功のカギを握る佐山晃司科学技術コーディネーター(69)に意気込みなどを聞いた。(田島十幸)

科学技術コーディネーター 佐山晃司氏に聞く



「十勝農業に貢献するたい」と抱負を語る佐山晃司氏

「事業のポイントは、大事なのは地域振興にどう役立つかと、「製品化」の視点。今回ナガイモの機能性食品開発など5テーマを取り組むが、研究で製品を開発して終わらせるのではなく、消費者ニーズの市場調査も行い「売れる製品」を目指す。採算性を意識する。参加する民間企業に「利益になる」と思わせなくては事業は進まない。自分も研究畑出身なのでよく分かるが、研究者は自分だけの世界で研究にのめり込みがち。

整腸作用を持つビートオリゴ糖「ラフィノース」の営業に携わった時は当初、在庫の山で頭を抱えた。実験データが良くて必ず売れるわけではない。営業の場にも出向くなど努力を重ね乗り切ったが、売ることが大変だと骨身に染みた。

「十勝の産学官連携の現状は、他の地域に比べ非常に高いポテンシャルを持つ先進地。バイオエタノールなど農産物関連は高い評価を受けてさまざまなテーマの研究が進むが、事業化まで至っていない。「もう一歩」の現状だ。今回の事業を突破の商品化に成功している。

「先行する函館の事例から学ぶことは、3年は決して長くない。函館が短い期間で地元の1口でも早く事業化・製品化させなくてはならない。地域の力を結集して、できのほは道のR&B構想の足掛かりになれば、推進委の中で最年長という老骨にムチを打って頑張りたい。

「十勝の産学官連携の現状は、他の地域に比べ非常に高いポテンシャルを持つ先進地。バイオエタノールなど農産物関連は高い評価を受けてさまざまなテーマの研究が進むが、事業化まで至っていない。「もう一歩」の現状だ。今回の事業を突破の商品化に成功している。

△プロフィール▽1935年、札幌市生まれ。58年に北海道大学農学部卒業後、日本甜菜製糖に入社。93年から同社総合研究所長、2001年に退任。ビートに含まれるオリゴ糖から機能性食品を開発、市場を開拓してきた経験などを活かし、科学技術コーディネーターに就任した。帯広市在住。

食料供給基地から脱皮を

▽都市エリア産学官連携促進事業「大める」
学を核に民間企業・公的機関が協力して地域特性を生かした新技術開発・新規事業創出を図って地域振興を目指す。文科省の所管事業で研究資金は3カ年で約3億円。十勝のテーマはナガイモなど農産物の機能性食品の開発。帯広大を中核研究機関、十勝圏振興機構が事務局を務める。都市が候補地に挙がっている。

「十勝の産学官連携の現状は、他の地域に比べ非常に高いポテンシャルを持つ先進地。バイオエタノールなど農産物関連は高い評価を受けてさまざまなテーマの研究が進むが、事業化まで至っていない。「もう一歩」の現状だ。今回の事業を突破の商品化に成功している。